

## **SPANISH**

### DESCRIPCIÓN DEL PUESTO

Comercialización y venta de seguros y productos financieros MAPFRE a particulares, autónomos, PYMES y colectivos.

### REQUISITOS

Se buscan 2-3 personas con experiencia comercial, actitud dinámica con habilidades sociales, dinamismo, carácter emprendedor y vocación de empresario y con conocimientos de chino

### TIPO DE TRABAJO

Mercanfil / Freelance / Autónomo

### SE OFRECE

- La incorporación a un proyecto estratégico para la Compañía.
- Comercialización de la gama más completa de productos aseguradores y financieros del mercado.
- Formación inicial con acreditación oficial en la DGSFP
- Un futuro estable en un sector en continuo crecimiento con posibilidad de dirigir una Oficina Delegada MAPFRE, una vez superada la fase inicial.
- Un plan de formación continuo orientado a la adquisición de los Conocimientos, Habilidades y Técnicas necesarias para el desempeño profesional en el sector asegurador y financiero dirigido a clientes particulares y empresas.
- Equipo comprometido en el proceso de aprendizaje y lanzamiento.
- Una beca mensual y derechos de cartera, comisiones por ventas e incentivos trimestrales y anuales.

## **ENGLISH**

### *JOB DESCRIPTION*

*Promotion and sales of MAPFRE insurance policies and financial products to individuals, freelancers, small businesses and organisations.*

### *REQUIREMENTS*

*We are looking for 2-3 people with experience in sales, an industrious attitude, good social skills, entrepreneurial and who aspire to become business people with Chinese language*

### *TYPE OF JOB*

*Freelance*

### *WE OFFER*

- *To bring you on board a project of strategic importance to the company*
- *Promote the most comprehensive portfolio insurance and financial products on the market*
- *Training with official Directorate-General for Insurance and Pension Funds (DGSFP) accreditation*
- *A stable future in thriving field with a view to become manager of a MAPFRE office in future*

- Lifelong learning aimed at equipping you with the knowledge and skills needed for professional development in the insurance and financial markets with both individuals and businesses as clients
- A team committed to lifelong learning and great business launches
- A monthly subsidy, portfolio proviliges, a great commisions structure, and both quarterly and annual bonuses

## CHINESE

### 职位描述

保险顾问：参与 MAPFRE 曼福战略集团新项目，针对个人，企业和团体进行保险产品的咨询和销售。

### 要求

1. 老板居留，可注册老板居留者
2. 有销售，保险经验优先，有客户资源优先。
3. 富有激情，创业和进取精神。

### 待遇

1. 参与 MAPFRE 集团战略区域战略新项目，加入高素质的强大团队。
2. 拥有市场上最全面与最保障的金融和保险产品。
3. 集团提供健全的入职培训，培训后获取官方 DGSFP 证书。
4. 晋升空间大，行业前景稳定。若通过前期考核，公司为优秀者投资连锁办公室，由其来领导经营。
5. 集团会提供健全完整持续的培训，获取保险金融行业内，专业的知识和与时俱进的技能。
6. 待遇：底薪+季度+年度绩效。

CV: MEIYI PAN [meiyipa@mapfre.com](mailto:meiyipa@mapfre.com)